

Arbeitsort: Leipzig

Beschäftigungsverhältnis: Vollzeit, Teilzeit

Einstellungstermin: nächstmöglich



WIR SUCHEN DICH!

Hauptberuflich, nebenberuflich, als Quereinsteiger oder Freelancer.

Dein neuer Job als Handelsvertreter (m/w/d) für Häuser - in der Region Leipzig wartet auf Dich.

Leipzig ist eine der dynamischsten Städte in Deutschland. Dies zeigt sich anhand der zunehmenden und immer jünger werdenden Bevölkerung und am bedeutenden Beschäftigungszuwachs der vergangenen Jahre.

Leipzig ist einzigartig: Hier trifft Tradition auf Dynamik, ursächsische Gemütlichkeit auf Hightech-Business, klassische Kultur auf Avantgarde. Im Zentrum einer Metropolregion mit mehr als 2,25 Millionen Einwohnern gelegen ist Leipzig ein attraktiver Standort für Wirtschaft, Wissenschaft und Kultur.

Nutzen Sie diese idealen Bedingungen und begeistern Sie Interessenten von den Vorteilen unserer mehrfach ausgezeichneten Fertighäuser. Verkaufsleiter Frank Weigelt und das Team freuen sich auf Sie.

Unser Beitrag zu Ihrem unternehmerischen Erfolg:

- Persönliches Mentoring durch den Gebietsverkaufsleiter
- Eine unterstützende Online-Akademie
- Attraktive Schulungen und Weiterbildungsangebote inklusive IHK-Zertifizierung
- Hervorragende Verdienstmöglichkeiten in Höhe von über 100.000 Euro im Jahr dank ungedeckelter Provisionen
- Bereitstellung von Arbeits- und Werbemitteln
- Freie Zeiteinteilung mit Homeoffice und Musterhausdienst im Wechsel
- Ein sympathisches Team und Kollegialität auf Augenhöhe

Hier verwirklichen Sie Lebensträume:

- Vom ersten Gespräch bis zum Einzug ins neue Heim – Sie verstehen, was Ihr Bauherr will und betreuen ihn zuvorkommend und fachkundig.
- Je näher, desto persönlicher: Natürlich besuchen Sie Ihre Kunden auch gerne vor Ort.
- Begeistert führen Sie Interessenten durch unsere Musterhäuser und vermitteln so die Vorzüge eines OKAL-Hauses in einem anschaulichen Live-Erlebnis.
- Verwaltungsaufgaben wie die Pflege Ihrer Kundendaten erledigen Sie entweder bequem im Homeoffice oder in unserem Verkaufsbüro.
- Gemeinsam mit Ihren Kolleginnen und Kollegen entwickeln Sie neue Vertriebsstrategien, mit denen Sie auf Messen, bei Aktionstagen und telefonisch neue Kunden gewinnen.

Ihr Fundament für eine aussichtsreiche Karriere:

- Vertriebserfahrung oder ausgeprägtes Interesse am Verkauf

- Sicherer Umgang mit Computern und MS Office
- Bereitschaft, auch abends und am Wochenende für Kunden da zu sein
- Ausgeprägtes Organisationsgeschick, Aufgeschlossenheit und Spaß an Teamarbeit

Öffnen Sie die Tür zu Ihrer beruflichen Zukunft:

Erfüllen Sie sich jetzt Ihren Traum von der Selbständigkeit mit einem renommierten und gut aufgestellten Partner im Rücken! Schicken Sie uns einfach Ihre Bewerbungsunterlagen über unser Bewerberportal auf okal-karriere.de. Wir möchten Sie gerne kennenlernen!

KONTAKT

Okal Haus GmbH
Argenthaler Straße 7
55469 Simmern

 Frank Weigelt
 0163-2942472
 frank.weigelt@okal.de
 www.okal.de/

© 2006–2024 JobManager by pitcom GmbH

Fachkräfteportal Leipzig
c/o R&C Network GmbH